

# Ogni nuovo inizio ha un potenziale da scoprire.

In questo e-Book parleremo delle **strategie su come iniziare il nuovo anno al meglio**, di come potenziare il tuo business e delle **tendenze** che stanno influenzando il mercato.

### Concentrandoci su tre obiettivi chiave:



Rafforzare l'immagine del tuo brand



Potenziare il tuo e-commerce



Sviluppare le tue spedizioni internazionali

## Sei pronto a iniziare il 2023 rafforzando l'immagine del tuo brand?

L'inizio dell'anno è il momento perfetto per fare una scelta che possa rafforzare la tua attività. Avere il partner giusto al tuo fianco può migliorare la tua immagine e potenziare le tue strategie di crescita, aggiungendo competenze e risorse per raggiungere nuovi obiettivi e cogliere nuove opportunità. Soprattutto in un momento in cui il mercato e i settori produttivi sono sempre più competitivi. Sei pronto a iniziare

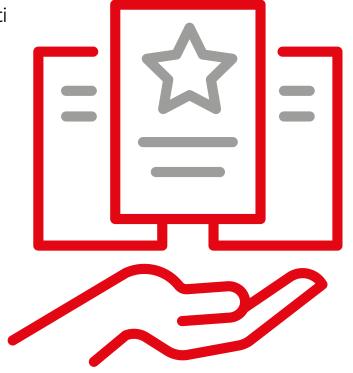
il nuovo anno con il piede giusto?

Inizia a lavorare sull'immagine del tuo brand: dargli nuova forma ed energia può davvero avere un impatto sulla crescita del tuo business.

E' di fondamentale

importanza far conoscere ai clienti

la storia del tuo brand, le persone che lavorano in azienda e i prodotti o i servizi che offri, ed è per questo che sempre più aziende si affidano a dei partner professionali per creare una comunicazione corporate efficace. La pubblicità su carta stampata, così come i biglietti da visita, le brochure e i gadget personalizzati, o un sito web rinnovato possono aiutarti a generare contatti e a incrementare le vendite raggiungendo i potenziali clienti.



Diamo un'occhiata ad alcuni **numeri** per capire l'importanza dei **materiali** stampati e delle azioni di marketing per una strategia aziendale di successo.

+400% l'efficacia in più delle campagne di marketing\* che combinano contenuti cartacei e digitali.

**82%** 

dei consumatori si fidano maggiormente dei materiali stampati\*

quando prendono una decisione d'acquisto.

**77%** 

le aziende che affermano che la comunicazione stampata determina livelli più elevati di interesse dei clienti\*

Queste statistiche, raccolte analizzando il mercato attuale, dimostrano quanto sia necessario oggi investire in uno stile di comunicazione unico e personalizzato, capace di avere un impatto positivo e di attrarre consumatori e futuri partner.

MBE, con le soluzioni di Stampa & Marketing, può aiutarti a potenziare il tuo business.

Chiedi un preventivo

### Lo shopping online è sempre più una realtà fortemente impattante per tutti i settori. La tua azienda sta ottenendo il massimo dal mondo digitale?

Non c'è dubbio che **presidiare il canale** offline sia importante per la tua azienda. Ma bisogna anche tenere in considerazione l'importanza degli **strumenti digitali, ormai indispensabili**. Per questo è fondamentale poter contare su un partner solido, con un'ampia gamma di soluzioni digitali e un team in grado di gestire non solo la logistica e le

spedizioni, ma che sia anche in grado di creare un sito e-commerce e gestirne successivamente gli ordini.

Sempre più consumatori in tutto il mondo acquistano online e si stima che **l'e-commerce** genererà 6,5 trilioni di dollari nel 2023\*.

Creare esperienze di acquisto memorabili che facciano tornare i clienti è la chiave per costruire un'azienda solida in grado di affrontare la sfida di un mercato digitale e dinamico. Vediamo insieme alcune statistiche per capire meglio i numeri del commercio elettronico:



### 4,5 trilioni

il volume di vendite online raggiunto nel 2021\*\*.

1.5%

il tasso di crescita della quota del commercio elettronico sul totale delle vendite al dettaglio\*\*.

15%

l'incremento delle vendite da mobile nel mercato e-commerce nel 2021\*\*.

La tua azienda ha il tempo e gli strumenti per stare al passo con le tendenze dell'e-commerce? Scegli soluzioni innovative per la tua attività in grado di ottimizzare il tuo sito web, il tuo negozio online e, naturalmente, i tuoi processi di imballaggio, spedizione e logistica. Imposta una nuova rotta per il tuo futuro, con il supporto di **MBE**.

Chiedi un preventivo

### Raggiungere i clienti nel mondo richiede importanti risorse. O semplicemente il partner giusto.

Soddisfare le aspettative dei clienti è diventato sempre più impegnativo, soprattutto quando si tratta di spedire prodotti e merci in tutto il mondo. Avviare una nuova collaborazione con un partner professionale può essere proprio quello che ti serve per costruire le basi per un anno più efficiente e per essere pronto ad affrontare le nuove sfide del mercato.

Per le aziende, il 2023 sarà all'insegna dell'organizzazione flessibile del proprio business. Se il 2022 è stato caratterizzato da una serie di tendenze emergenti nel mercato dell'e-commerce, quest'anno si prevede un forte incremento nella domanda di servizi di spedizione che siano flessibili, agili e, soprattutto, personalizzati. Ma quali sono le tendenze che stanno plasmando il **mercato delle spedizioni internazionali**? Ecco alcuni dati:

- Le consegne di pacchi aumenteranno del **78%** a livello globale **entro il 2030\*** lasciando alle aziende il compito di imballare, tracciare e spedire un volume di ordini sempre più importante
- Si prevede inoltre che il mercato globale delle spedizioni via container crescerà\*\* per raggiungere un valore di circa 15,87 miliardi di dollari nel 2028.

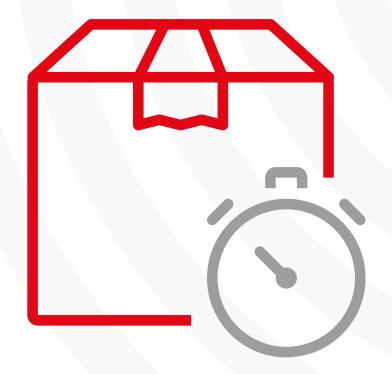


### Come gestire l'aumento delle spedizioni previsto dai dati globali?

Imballare correttamente i pacchi dei tuoi clienti e spedirli in tutto il mondo è una **missione possibile** con un partner che ha le competenze, i materiali e le risorse giuste per spedire le tue merci e tracciarle fino a destinazione. Potrai affrontare le spedizioni internazionali con la stessa facilità di quelle

nazionali, grazie al supporto

di esperti e alla giusta consulenza sugli aspetti burocratici. Ogni nuovo inizio è un'opportunità per fare le cose meglio: lascia che MBE, con le soluzioni di spedizione internazionale, ti aiuti ad ampliare l'orizzonte del tuo business.





### **SCOPRI COME COSTRUIRE LE TUE NUOVE STRATEGIE DI CRESCITA.** INIZIA IL NUOVO ANNO CON MBE.

Contatta il tuo Centro MBE











