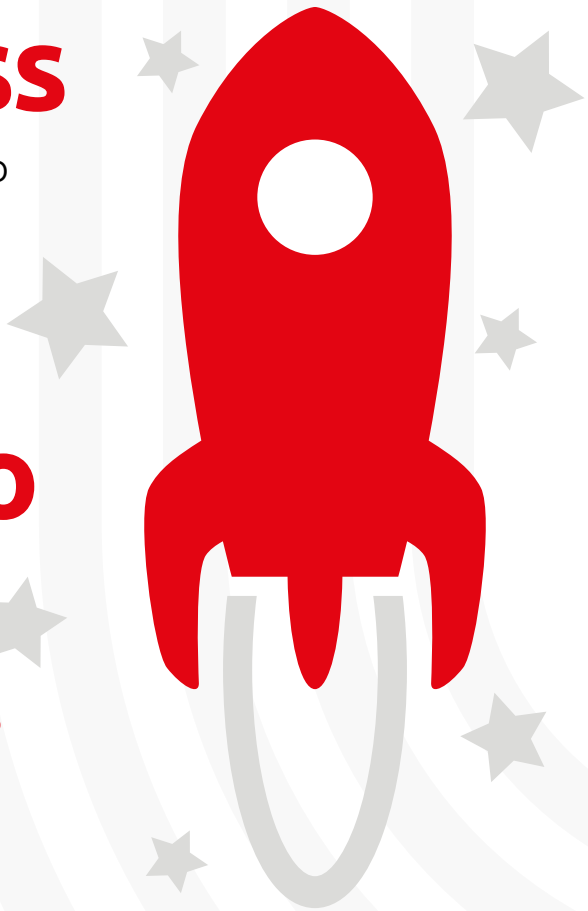
IL RITORNO AL
LAVORO È MUSICA
PER LE TUE ORECCHIE.
Crea nuove opportunità con
il supporto di un partner esperto
per le tue spedizioni.
MBE
MAIL BOXES ETC.
#PeoplePossible

Back to business

Scopri come ottimizzare il tuo ritorno al lavoro
in 5 semplici passi.



Ripartire nel modo giusto e migliorare i tuoi strumenti per crescere.

Per dare al tuo business **la spinta** necessaria a tornare in pista dopo la pausa non basta impegnarsi. Occorre **incanalare le nuove energie** nel modo più produttivo. Come? Dando corpo ai tuoi obiettivi aziendali, ottimizzando gli aspetti che ne hanno bisogno e trovando i **partner giusti** che semplifichino il tuo lavoro giorno dopo giorno.

Per tutto questo, sono sufficienti poche cose ma fondamentali: un **piano d'azione strutturato, tempo e dedizione**. Fattori decisivi che ti permetteranno di individuare con cura tutte le **aree di intervento**, decidere come far **evolvere la tua attività** e farla decollare.

Non preoccuparti, non devi pensare a tutto da solo. Siamo qui per aiutarti! Nelle pagine seguenti scoprirai **5 passaggi** per affrontare il tuo **back-to-business** migliorando ogni fase della **ripartenza**.

1 Punta in alto ma procedi per gradi.

Nella fase del **“Back-to-business”** i professionisti di ogni settore arrivano a settembre con tanti **progetti e idee**. Porsi nuovi obiettivi è una grande fonte di motivazione, perché alimenta una parte essenziale dell’essere imprenditori: **l’ambizione professionale**. Fai del tuo meglio affinché non rimanga solo un proposito. Facendo attenzione a completare tutti i **passaggi necessari** per raggiungere il tuo obiettivo principale.

Per rimanere determinati e non arrendersi dopo le prime settimane, occorre suddividere ogni obiettivo in **micro-obiettivi** misurabili che possano essere programmati entro scadenze specifiche. Sarà più facile costruire il tuo **back-to-business** a settembre, affrontando **ogni fase** senza sentire il peso dell’intero percorso che hai davanti a te.

Non ripartire con un peso morto sulle spalle.

2

Ripartire è sempre una bella sfida. Perché per affrontare l'anno nel **modo giusto** hai bisogno che tutto sia a posto. È necessario un **check-up generale** accurato: hai concluso i vecchi progetti? Hai aggiornato i tuoi obiettivi finanziari? I tuoi strumenti di marketing sono ancora efficaci? Ci sono processi nella gestione delle spedizioni che possono essere migliorati? Ci sono spese che potresti ottimizzare, per migliorare le tue possibilità nei prossimi mesi? **Tagliando i costi superflui** e distribuendo meglio le risorse, puoi fare spazio a **obiettivi più strategici**. Analizza bene i tuoi punti deboli e le attività in sospeso: **se agisci subito**, potrai lasciarteli alle spalle ed evitare ritardi. Ci vorrà tempo, naturalmente, ma quando il lavoro si farà più intenso sarà **un vantaggio per te**.

3 Pianifica bene i tempi di ogni progetto

Diciamo le cose come stanno: spesso le scadenze non sono proporzionate alla quantità di lavoro. Perché capita che i clienti ti chiedano di **accorciare i tempi**. O che tu stesso voglia **fare in frett**a per occuparti di **altri progetti**. O perché pensi che sia un buon modo per **ottimizzare**. È qui che può esserci un **cortocircuito**. Accorciando troppo le scadenze rischi di non **valutare correttamente le esigenze** del progetto e innescare una serie di incomprensioni con **il tuo staff** e ritardi con **i clienti.**

Ecco perché è così importante **calcolare i tempi** in base alle tue reali possibilità. Se stabilisci **scadenze ben calibrate** e le rispetti, tutto può scorrere più agevolmente. Con i tuoi **clienti**, **i tuoi collaboratori** e con i **tuoi obiettivi**.

Controlla sempre di andare nella direzione giusta.

4

Quando l'unico pensiero è raggiungere **il traguardo**, è facile non prestare attenzione a cose fondamentali lungo il percorso, dimenticando di riconsiderarle quando **necessario**.

Monitorare correttamente gli **obiettivi aziendali** significa porti le **domande corrette**: sono sulla strada giusta? Dobbiamo cambiare direzione? I risultati mi danno ragione? Per trovare le risposte, è importante **analizzare regolarmente** i **numeri** e cercare un **feedback**. Per cui decidi ogni quanto tempo esaminarli e riserva lo spazio necessario nel tuo calendario. In questo modo sarai sicuro di andare sempre nella **direzione giusta**.

5 Trova il supporto giusto per andare lontano.

La ripartenza richiede molta energia? Sì! E com'è verosimile non puoi fare tutto da solo: **delegare** può dare una svolta alla tua attività. Offri al tuo business **il partner e l'esperto giusto** per alleggerire il tuo carico di lavoro e migliorare allo stesso tempo i processi, in modo da poter **concentrare** tutta l'attenzione e la competenza sulla tua attività.

Con MBE puoi contare su una **gamma di soluzioni personalizzate** che ti aiutano a superare ogni ostacolo e a **semplificare** il tuo lavoro quotidiano. Dalle **Spedizioni e Imballaggio** alla **Logistica** e all'**E-Commerce**, fino alla **Stampa e al Marketing**: **affidabilità**, con una gamma di **soluzioni professionali** pensate per **offrirti il meglio**... e aiutarti a puntare sempre più in alto!

MAIL BOXES ETC.®
#PeoplePossible

SCOPRI LE SOLUZIONI MBE DEDICATE AL TUO BUSINESS.

Contatta il tuo Centro MBE

MAIL BOXES ETC.®

© 2022 Mail Boxes Etc. | MBE Centres are managed by independent Affiliates who operate under the MBE trademark through a franchising contract. Not all services and products offered by Mail Boxes Etc. are available at each MBE Point of Sale. The service is subject to terms and restrictions.