



MAIL BOXES ETC.®

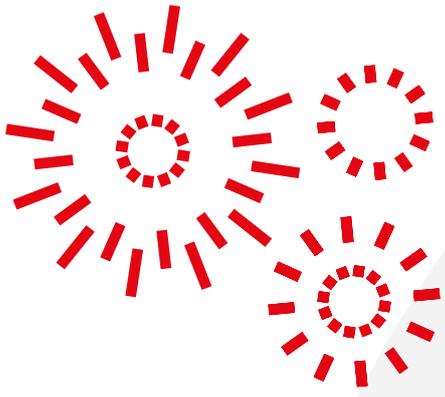
#PeoplePossible



Il tuo business è pronto per il 2022?

Nuovo anno, nuove opportunità.
Coglile con le Soluzioni MBE.





Buon Business!

Il 2022 è qui!

Le aziende hanno trascorso gran parte degli ultimi due anni cercando di adattarsi a circostanze straordinarie. In che modo tutto questo influisce sulla tua attività? Ecco alcuni fattori che dovresti tenere in considerazione per affrontare il nuovo anno.

Questo è il momento migliore per rinnovare la tua attività. In seguito alla pandemia il panorama è cambiato, ma potrebbero esserci opportunità che non avevi considerato prima.



Se hai un'attività B2C, ti sarai senz'altro accorto di come i consumatori abbiano abbracciato pienamente l'e-commerce nell'ultimo anno, sviluppando abitudini di acquisto online che molto difficilmente cambieranno in futuro. Dovresti ripensare alla tua strategia di vendita al dettaglio, tenendo conto di come si sono evoluti i settori dell'e-commerce, della logistica e delle spedizioni. Se non hai ancora esplorato a fondo le opzioni per vendere online, ora è il momento giusto per farlo.



Se i tuoi clienti sono altre aziende, saprai che alcuni settori hanno dovuto lottare duramente per rimanere a galla, mentre altri sono riusciti ad adattarsi più in fretta, sfruttando al meglio le nuove opportunità. Mentre ti prepari ad affrontare il 2022, dovresti esplorare nuovi modi per riposizionare la tua attività e riuscire a fornire ai tuoi clienti tutto il supporto di cui hanno bisogno, tenendo in considerazione le nuove dinamiche che si sono venute a creare.

SIAMO QUI PER AIUTARTI.

[Scopri di più](#)



Nuovo anno, nuove opportunità.

Man mano che le persone riprenderanno a fare tutto ciò che per diverso tempo non è stato possibile fare, torneranno a essere più predisposte ad ascoltare messaggi di marketing e pronte a non lasciarsi scappare nuove opportunità. Per te è quindi tempo di concentrarti sulla **promozione della tua attività** ed **espandere i tuoi canali di distribuzione**, imparando le lezioni che il 2021 ci ha insegnato:

AGILITÀ

Raggiungi i tuoi clienti, ovunque si trovino. Possiamo aiutarti a spedire in sicurezza i tuoi prodotti nel mondo.

FIDUCIA

Raggiungi nuovi clienti e rafforza la relazione con quelli acquisiti. Non aver paura di espandere la tua attività. Siamo qui per soddisfare le tue esigenze di comunicazione sia digitale che fisica, con grafiche e stampe che mettono in risalto il tuo messaggio.

REPERIBILITÀ

Dove cercano i tuoi clienti quando acquistano prodotti e servizi? Non importa se la risposta è online o offline: dovresti essere lì! Crea nuove occasioni di vendita esplorando diversi canali e raggiungendo nuovi segmenti di pubblico.



Fai del tuo meglio. Noi pensiamo al resto.

Mail Boxes Etc. ti offre competenza, consigli, procedure, operazioni e supporto nel settore della logistica, delle spedizioni e dell'e-commerce. Aiuta i tuoi clienti ad ottenere i tuoi prodotti in maniera facile e veloce, indipendentemente da dove si trovano. Un partner come MBE ti permette di concentrarti su ciò che sai fare meglio e lasciare il resto a noi. Le nostre soluzioni di spedizione ti offrono un'ampia gamma di corrieri tra cui scegliere, oltre alla consulenza e al supporto dei nostri esperti.

Ecco qualche esempio:

- Stoccaggio prodotti e gestione ordini e-commerce.**
- Imballaggio professionale per un trasporto sicuro.**
- Spedizioni monitorate per la massima tranquillità.**
- Supporto con pratiche burocratiche e doganali.**

[Scopri di più](#)



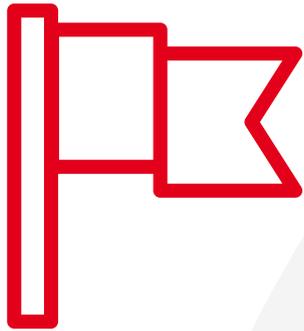
Fai colpo sui clienti.

Ora, se hai deciso di rinnovare la tua attività, dovresti chiederti: il mio brand rispecchia appieno la mia strategia aziendale? Ti rivolgi sempre allo stesso gruppo di clienti o stai cercando di intercettare nuovi mercati? La tua immagine riflette i tuoi valori?

Dai nuova vita al tuo brand. Possiamo aiutarti a rinnovare la tua immagine, online e o line, con le nostre soluzioni di stampa e marketing:

- Creazione nuovo logo.
- Immagine coordinata.
- Gadget personalizzati.
- Brochure e cataloghi.
- Web Marketing.

[Scopri di più](#)



L'ultimo step.

Ora che abbiamo esplorato diversi scenari e opportunità, non ti resta che rispondere a un'ultima domanda: da dove vuoi partire? Non ci sono risposte giuste e sbagliate a questa domanda ma diverse esigenze da considerare, poiché **ogni azienda è unica!**

Prova a identificare gli aspetti del tuo business che potrebbero essere potenziati nel 2022 e concentrati su di essi.

Non sai da dove cominciare? Ecco alcune idee per te:



SPEDIZIONI E IMBALLAGGIO - contattaci per conoscere le nostre soluzioni personalizzate per spedizioni nazionali e internazionali.



E-COMMERCE - se non l'hai ancora fatto, ora è il momento di entrare nel mondo dell'e-commerce. Dalla logistica alla gestione degli ordini, le Soluzioni MBE sono studiate per aiutarti con le tue vendite online.



STAMPA - contatta il tuo Centro MBE per scoprire una vasta gamma di opzioni di stampa, inclusa la personalizzazione di gadget, per rafforzare la tua comunicazione e rimanere in contatto con i tuoi clienti.



MARKETING - costruisci una strategia di marketing forte ed efficace. Affidati al tuo Centro MBE per realizzare materiali di comunicazione su misura per il tuo business.

[Scopri di più](#)



MAIL BOXES ETC.®

#PeoplePossible

Il tuo business è pronto per il 2022?

**Contatta il tuo
Centro MBE**



mbe.it/it/soluzioni-business